

Purpose

Live your life. With purpose.

VACATURE

Customer Journey Real Estate Agent

HBO/WO werk- en denkniveau • 1-3 jaar ervaring • 's-Hertogenbosch
40 uur per week • Boven marktconform salaris • Ontwikkelmogelijkheden
Enthousiast en jong team • Flexibele werktijden • In bezit van rijbewijs

Purpose biedt starters op de woningmarkt duurzaam en ingerichte studio's in de leukste steden en dorpen van Nederland. Wij geloven in een wereld waarin iedereen een eerlijke start heeft op de woningmarkt. Onze missie bereiken we door moderne en betaalbare studio's te ontwikkelen speciaal voor jonge mensen die een druk leven leiden en tegelijkertijd hun steentje bijdragen aan de maatschappij.

Purpose maakt het leven van de starter all-inclusive. Purpose faciliteert niet alleen in een dak boven het hoofd, maar ook in het leven zelf. Dit kan Purpose dankzij de samenwerkingen met verschillende partners. Via een online portal krijgen huurders toegang tot deze partijen, zoals een platform voor huurauto's en online shops. Met één inlogcode krijgen onze huurders toegang tot alle abonnementen. Alles voor optimaal gemak.

Over de vacature

Als Customer Journey Real Estate Agent werk je mee om van Purpose een begrip te maken. Je coördineert het hele proces van het verhuren van commerciële ruimtes en woningen. Jij zorgt voor de juiste afstemming met de nieuwe en oude huurders. Je houdt je zowel bezig met de marketingactiviteiten als met de financiële en administratieve afhandeling.

Als spil binnen het vastgoedbeheerproces coördineer je alle projecten: van lekkage tot aan verduurzaming en renovaties. Je bent verantwoordelijk voor zowel het reparatieonderhoud als het planmatig onderhoud en zorgt samen met het team dat iedereen tijdig de juiste acties uitvoert. Je bewaakt het proces en de planning en rapporteert over de voortgang en knelpunten van de projecten. **Komen de kernwaarden echt, impact, vrijheid en flexibel overeen met die van jou?** Dan ga je bij Purpose zeker als een vis in het water voelen.

Jouw profiel

Je hebt zin in een uitdagende en verantwoordelijke baan bij een innovatief bedrijf in het vastgoed. Je vindt het leuk om mee te werken aan het maken van impact in de maatschappij. Jij draait jouw hand niet om voor deadlines, creativiteit, structuur en organisatie. Kritische punten binnen projecten weet je aan te wijzen en je zorgt ervoor dat alles op tijd is geregeld. Je bent communicatief sterk zowel in het Nederlands als in het Engels en Duits en vindt het leuk om contact met klanten te hebben. Je durft collega's en externe partijen aan te spreken op hun verantwoordelijkheden en weer je weg te vinden met online media en cloud software evenals Word, Excel en Office.

Wat wij bieden

Bij ons krijg je de unieke kans om als Customer Journey Real Estate Agent bij te dragen aan de groei en professionalisering van onze ambitieuze plannen. Je wordt onderdeel van een club gedreven en talentvolle mensen die werken vanuit passie en we bieden een plek waar je veel leert, jezelf verder ontwikkelt en meewerkt aan het verdere succes van Purpose. Je krijgt een boven-marktconform salaris, afhankelijk van jouw achtergrond, ervaring en opleiding.

Heb je interesse? Dan kunnen wij niet wachten om je te leren kennen! Stuur een mail met je CV en motivatie naar ruud@purposere.nl